



Kórnik 2011-12-16

List referencyjny

Z przyjemnością rekomenduję współpracę z Panem Piotrem Lorkiem, z którym współpracowałem przez ponad 10 lat będąc osobą odpowiedzialną za sprzedaż opakowań do Kompanii Piwowarskiej.

Pan Piotr Lorek odpowiadał za zakupy w Kompanii Piwowarskiej kształtując strategię zakupów dla tej firmy. Wysokie kwalifikacje, kultura osobista oraz profesjonalizm są cechami, wyróżniającymi Pana Piotra spośród wielu osób, z którymi miałem przyjemność współpracować.

Profesjonalnie prowadzone negocjacje poprzedzone działaniami wpływającymi na rozwój dostawców, efektywność prowadzonych działań, optymalizację łańcucha dostaw i efektywność kosztową, wywarło znaczący wpływ na obecny wizerunek firmy TFP Sp. z o.o.

Pana Piotra Lorka mogę polecić jako doświadczonego i sprawdzonego partnera w zakresie optymalizacji i racjonalizacji kosztów, na którym można polegać, będąc pewnym zaangażowania oraz etycznego podejścia do biznesu.

DYREKTOR SPRZEDAŻY

Andrzej Rosik